

Interview de Patrick Meunier, Président de DECLIC

La société bourguignonne DECLIC complète son offre avec la suite logicielle LogVIN

L'informatique de gestion est en pleine mutation dans le secteur des vins et spiritueux. Comment DECLIC se positionne dans ce domaine et quels sont ses projets ?

DECLIC a fêté récemment sa quatorzième année. La majorité des consultants de son équipe opère dans le métier depuis plus de vingt ans.

Actuellement, nous diffusons nos solutions essentiellement en Bourgogne et dans la partie septentrionale des Côtes du Rhône (de CHABLIS à TAIN L'HERMITAGE).

Depuis plusieurs années, nous menons une réflexion visant au renouvellement de notre offre, réflexion concrétisée par des choix innovants et ambitieux.

Les accords de partenariat qui en découlent vont nous permettre d'élargir notre champ d'intervention pour être présent sur l'ensemble du territoire.

Associés à cette stratégie novatrice, nous maintenons aussi un niveau élevé d'évolution de nos solutions actuelles.

Parlez-nous de l'univers des vins, alcools, spiritueux...

Il rassemble des acteurs très différents : viticulteurs, négociants, caves coopératives, unions, fabricants nationaux mais aussi internationaux. Tous doivent disposer d'une gestion rigoureuse.

Pour beaucoup, un point clé de leur développement passe par la nécessité de travailler avec la grande distribution et sur les marchés export.

De plus, la profession évolue dans un contexte réglementaire très contraignant.

Vous êtes fournisseur de logiciels de gestion. Etes-vous plus "développeur" ou plus "intégrateur" de solutions ?

Avant tout, DECLIC se veut être fournisseur de services. Au fil du temps, nous sommes devenus de plus en plus intégrateurs et « experts en accompagnement de systèmes d'informations ». Nous conservons des compétences de développement pour apporter des solutions réellement personnalisées.

Quelles ont été vos principales avancées ? Et quelles sont celles à venir ?

Nous venons de faire d'importants investissements autour du Business Intelligence. Cela facilite, pour les organisateurs, la mise en place et le suivi d'indicateurs de l'activité. Nous avons également enrichi les logiciels YONISOS et QuotePART de nouveaux modules.

Aujourd'hui notre ambition est de conforter notre position sur ce marché avec des outils offrant toujours plus de productivité et de souplesse d'utilisation, grâce, notamment, aux nouvelles technologies.

La première étape a été la finalisation de notre suite logicielle LogVIN, d'ores et déjà opérationnelle.

Elle vient compléter notre gamme en s'adressant aux négociants, caves coopératives, domaines viticoles ayant peu d'utilisateurs mais dont les besoins fonctionnels sont bien établis.

La deuxième étape concerne l'offre pour des structures plus « industrielles » qui opèrent notamment sur les marchés GD et export. DECLIC vise comme objectif d'être opérationnel pour le premier semestre 2015.

LogVIN

Gestion de domaines

Apports / Vendanges

Suivi du Chai

Réglementation



Production

Logistique

Relation client

Tableaux de bord

Crédits photo iStock et Fotolia

des logiciels pour votre confort et votre performance...

Qui sont vos partenaires ? Comment travaillez-vous avec eux ?

Le choix de nos partenaires est basé sur quatre critères essentiels : leur expérience du métier des vins et spiritueux, la modernité de leurs solutions, leur positionnement géographique complémentaire, leur volonté de mutualiser expériences et compétences.

Nous avons déjà conclu des partenariats forts avec les éditeurs métier : NSI-SADIMO avec Vinea, LAVILOG pour la gestion de cuverie et des travaux dans les vignes.

Qu'apporte DECLIC à ses clients ?

Des logiciels contribuant au confort et à la performance des organisations. Responsables de production, services commerciaux, services approvisionnement, contrôleur de gestion : tous ont besoin de fournir à leur direction des indicateurs d'activité. En réponse, nous avons enrichi toutes nos offres logicielles d'outils permettant un pilotage journalier : disposer à tout moment des bonnes informations pour décider juste.

Par ailleurs et plus globalement vis-à-vis de la profession, nous jouons également un rôle de veille réglementaire pour faciliter le travail de nos clients.

Quels sont les principaux points forts de DECLIC ?

Nous sommes reconnus avant tout pour notre expertise métier, pour le respect de nos engagements et ceci à des coûts très raisonnables.

Vous semblez confiant en l'avenir ?

Oui. Une pérennité établie grâce à la confiance de nos clients, des projets innovants et fédérateurs.

Voilà des éléments déterminants qui nous rendent en effet confiants pour l'avenir !

Declic

DECLIC
Solutions informatiques
Centre d'affaire les Tulpiers
17 boulevard des Etats Unis
71000 Macon



Interview réalisée par Jean-Pierre Giraud
Agence Première à droite Communication

www.declic-logiciel.fr

Tél : 03 85 21 19 30
contact@declic-logiciel.fr